

## **WIJ ZIJN OP ZOEK NAAR EEN ACCOUNTMANAGER NOTEN EN GEDROOGDE VRUCHTEN**

De NotenBeurs bv is een jonge, dynamische organisatie met een ruime ervaring in noten, pinda's, zuidvruchten, rijstcrackers en aanverwante producten. Uit alle hoeken van de wereld halen wij de lekkerste noten en zuidvruchten en spelen we in op de veranderingen van de markt en de seizoenen. Op het juiste moment kopen betekent voor de klant dat zij altijd verzekerd zijn van de juiste prijs-kwaliteitverhouding met als gevolg dat zij een voorsprong hebben op de concurrentie. Naast prijs, kwaliteit en verpakking houden we natuurlijk rekening met de wensen van de consument.

### **Beschrijving van de functie**

De Accountmanager heeft als taak de verkooprol binnen de organisatie in te vullen en is daarbij verantwoordelijk voor het behalen van commerciële exportdoelstellingen van het bedrijf. Het werkgebied is Nederland, maar ook onder andere België en Duitsland.

### **Plaats in de organisatie**

De accountmanager maakt onderdeel uit van de Verkooporganisatie van het bedrijf. Deze staat onder directe verantwoordelijkheid van de Algemeen Directeur.

### **De Functie**

- De Accountmanager heeft een breed pakket van taken en verantwoordelijkheden.
- Taken
- Initieert het verkoopproces door het plannen van afspraken met klanten, geven van presentaties (of andersoortig contact) en rekening houden met de eisen en wensen van de klant;
- Verrichten van aftersales- activiteiten (nabellen, opvolging klanten e.d.);
- Representeren van de organisatie op bijeenkomsten, beurzen en andere bijeenkomsten;
- Het afsluiten van verkoopcontracten en bewaken van de opvolging ervan;
- Bewaken van gestelde klant gerelateerde (financiële) doelen, en hierop actie ondernemen;
- Leveren van bijdragen aan de opzet van strategische verkoopplannen, de ontwikkeling van acties.



### **Verantwoordelijkheden**

- Het beheren, onderhouden en intensiveren van bestaande klantrelaties in de gekozen marktsegmenten met als doel de omzet en marges te verhogen en samenwerkingen te bestendigen;
- Acquisitie in de door het bedrijf gekozen marktsegmenten;
- Het verzamelen van informatie voor van traceren van externe ontwikkelingen en trends, kansen en bedreigingen in de markt, bij afnemers, door concurrentie en eventuele nieuwe toetreders;
- Up-to-date houden van de vakkennis.

### **Wat verwachten wij van jou**

- MBO/HBO werk- en denkniveau;
- Aantoonbare affiniteit met de markt;
- Minimaal 2 jaar ervaring in een commerciële functie in een soortgelijke omgeving;
- Representatief voorkomen;
- Beheersing van de Engelse taal; Duits en/of Frans is een pré
- Bereidheid om te reizen.
- Bij interesse in deze veelzijdige functie kun je een reactie sturen t.a.v.

Mw. Gerda Meijer-Teeuw [teeuw@notenbeurs.nl](mailto:teeuw@notenbeurs.nl)

Begrijpelijk voorzien van je motivatie en uitgebreid CV.

